Une image contenant texte, clipart

Description générée automatiquement

**APPEL A PROJET**

**POUR LA MISE A DISPOSITION**

**D’UN CASERNEMENT DE LA CITADELLE**

**APPARTENANT AU DOMAINE PUBLIC**

**DE LA COMMUNE DE BLAYE**

**DOSSIER DE CANDIDATURE**

**Les renseignements que vous porterez dans ce dossier nous permettrons d’apprécier les qualités économiques et professionnelles de votre projet ainsi que son adéquation avec notre cahier des charges.**

Nous vous rappelons qu’outre les capacités professionnelles, techniques et financières du candidat, l'originalité et la plus-value pour le centre-ville, l'intégration de l'offre innovante de restauration dans le tissu économique du blayais et les périodes d'ouverture de l'établissement feront partie des critères de sélection du candidat. Le preneur du local devra exercer une activité de restauration avec un autre concept innovant répondant, par ailleurs, aux critères de complémentarité ou de saine concurrence par rapport à l'offre existante sur le territoire communal.

**Nous vous invitons donc à compléter le formulaire avec soin et à y apporter toute votre attention.**

***Toutes les informations du présent dossier, ainsi que les pièces jointes associées sont confidentielles et non contractuelles.***

**1. Présentation du demandeur**

* **IDENTITÉ :**

NOM : PRENOM :

ADRESSE :

N°

RUE :

CP : VILLE :

Tél : Portable : E-Mail :

* **SITUATION PROFESSIONNELLE ACTUELLE :**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Étudiant | Indépendant | Artisan | Autre situation |
| Salarié | Commerçant | Retraité | Demandeur d'Emploi |

Revenus annuels du foyer :

< 10 000 €  < 20 000 €  < 30 000 €  < 40 000 €  > 40 000 €

***Les informations ci-dessous sont à remplir si vous êtes actuellement gérant de votre commerce***

Dénomination Sociale : \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Raison sociale : \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Forme juridique :

Entreprise individuelle  Société

Entreprise en cours d'immatriculation

SIRET / RCS : \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Adresse de l'entreprise : \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Adresse de la boutique (si différente) : \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Tél : \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Fax : \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

E-Mail :

1. **Formation, Compétences et qualités**

**2. Formation, compétences et qualités**

* **CV à joindre lors du dépôt du dossier de candidatures**
* **AVEZ-VOUS DÉJÀ EXERCÉ OU EXERCEZ-VOUS UNE ACTIVITÉ PROFESSIONNELLE EN RAPPORT AVEC VOTRE PROJET ?**  OUI  NON

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Nature de la Fonction** | **Nom de la Structure** | **Localisation** | **Durée** |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

* **SUR UNE ÉCHELLE DE 1 (passable) À 5** (**excellent), QUELLES SONT VOS COMPÉTENCES TECHNIQUES ET**

**EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES EN RAPPORT AVEC VOTRE PROJET ? (et/ou celles de vos salariés le cas échéant)**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| Gestion d'un point de vente |  |  |  |  |  |
| Tenue de la caisse |  |  |  |  |  |
| Relations clients |  |  |  |  |  |
| Notions comptables |  |  |  |  |  |
| Négociation fournisseurs |  |  |  |  |  |
| Informatique |  |  |  |  |  |
| Compétences techniques du métier |  |  |  |  |  |

Les compétences techniques du métier concernent les savoirs faire et techniques particulières relatives à votre profession. Veuillez les préciser :

1/

2 /

3 /

4 /

5 /

**SUR UNE ÉCHELLE DE 1 (passable) À 5** (**excellent), QUELLES SONT VOS QUALITÉS PERSONNELLES**

**CONSTITUANT UN ATOUT POUR VOTRE PROJET ? (personnalité, caractère, savoir-être, ...)**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| Sociable |  |  |  |  |  |
| Dynamique |  |  |  |  |  |
| A l'écoute |  |  |  |  |  |
| Autoritaire |  |  |  |  |  |
| Rigoureux |  |  |  |  |  |
| Organisé |  |  |  |  |  |

**3. Motivations**

* **CONNAISSEZ-VOUS LA COMMUNE DANS LAQUELLE SE SITUE LE LOCAL COMMERCIAL ?**

OUI  NON

* **QUELLE EN EST VOTRE APPRÉCIATION ?**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | BONNE  MOYENNE | MAUVAISE |

Précisions, si nécessaire : \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

* **QUELLES SONT VOS MOTIVATIONS POUR FAIRE ABOUTIR VOTRE PROJET ?**

OPPORTUNITÉ

DÉVELOPPER LA VILLE

ATOUTS DU SITE

CONQUERIR UN NOUVEAU MARCHÉ

AUTRES

PRÉCISEZ :

* **VOTRE INTÉRÊT PAR RAPPORT AU LOCAL EST LIÉ À :**

UN DÉMÉNAGEMENT

UN DÉPART SUITE À UNE FIN DE BAIL

UNE CRÉATION NOUVELLE D'ÉTABLISSEMENT

AUTRES (PRÉCISER) :

***Les informations ci-dessous sont à compléter si vous êtes déjà commerçants.***

* **COMMENT FONCTIONNE ACTUELLEMENT VOTRE COMMERCE ?**

**-** Provenance de la clientèle :

Proximité  Large alentours  de passage

* Mode de déplacement de votre clientèle :

A pieds  En voiture  En transport en commun

* Nature des achats :

Quotidiens  Occasionnels  Réguliers

* Catégorie de la clientèle :

Étudiants  Cadres  Ouvriers  Sans Emploi

* Nombre de clients moyens : \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ client / jour
* Montant du panier moyen : \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ € / clientèle

\* ***Joindre des photos de votre commerce (devanture, intérieur, …) lors du dépôt de votre candidatures.***

* **QUEL EST VOTRE STATUT ?**

Propriétaire  Locataire

* Si propriétaire :

Êtes-vous propriétaire occupant ?  OUI  NON

**Si oui,** envisagez-vous de céder vos murs ?  OUI  NON

* Si locataire :

Envisagez-vous de céder votre fonds de commerce ?  OUI  NON Indiquez les coordonnées de votre propriétaire :

Nom : \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Prénom : \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Tél : \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Régime d'occupation :

Bail classique  Bail courte durée  Bail commercial Montant du loyer aujourd'hui : \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_€

Montant des charges : \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_€

Surface utile du commerce : \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ m²

\* Joindre si possible vos trois derniers bilans et vos trois derniers comptes de résultat lors du dépôt de votre candidature.

**4. Présentation du projet**

* **VOTRE PROJET EST :**

Une création  Un transfert

* **QUELLE ACTIVITE CROISÉE SOUHAITEZ-VOUS DEVELOPPER ?**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

* **FRANCHISE / AFFILIATION :**
* Êtes-vous actuellement en contact avec une enseigne ?

OUI  NON

Si oui, la ou lesquelles ?

* Souhaitez-vous exploiter sous une enseigne ?

OUI  NON

Si oui, la ou lesquelles ?

* Avez-vous déjà pris contact avec une ou plusieurs enseignes ?

OUI  NON

Si oui, la ou lesquelles ?

* **ENVISAGEZ-VOUS D'EXERCER :**

Seul  En couple

Avec un ou plusieurs associés :

**Si avec un ou plusieurs associés,**

Nombre :

Précisez :  Parents  Amis/Connaissances  Autres :

* **EXPLOITEREZ-VOUS, VOUS-MÊME, L'ACTIVITÉ ?**

OUI  NON

Si non, indiquez qui le fera :

* **QUAND ENVISAGEZ-VOUS DE DÉMARRER L'ACTIVITÉ ?**

< à 6 mois  < à 1 an  > à 1 an

**Si < 6 mois,** indiquez la date :

* **RACONTEZ NOUS EN DETAIL VOTRE PROJET**

Description précise du (ou des) produit(s) et service(s) proposé(s), organisation de l'activité et fonctionnement du point de vente. Merci de préciser vos engagements en matière d’éthique alimentaire

**5. Analyse de l’environnement**

* **A QUEL TYPE DE CLIENTÈLE SE DESTINE VOTRE ACTIVITÉ ?**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Hommes | Femmes | Enfants |
| Personnes âgées | Familles | Etudiants |
| Autres : |  |  |

* **VOUS VISEZ UNE CLIENTÈLE :**

|  |  |
| --- | --- |
| De proximité immédiate | Résidant sur la commune |
| Extérieure à la commune | De transit, de passage |

* **DE QUELLE CATÉGORIE PROFESSIONNELLE ?**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Étudiants | Cadres | Ouvriers | Sans Emploi |

* **QUELS SONT, SELON-VOUS, VOS CONCURRENTS DIRECTS ?**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Nom** | **Localisation** | **Activité / Spécialité** | **Distance (en KM)** |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

* **LISTEZ LES POINTS FORTS DE VOTRE PROJET QUI PERMETTRONT DE VOUS DIFFÉRENCIER DE VOS CONCURRENTS :**



* COMPTE TENU DE VOTRE ANALYSE DU SECTEUR, QUELS SONT LES HORAIRES D’OUVERTURES SUR LESQUELS VOUS ETES EN MESURE DE VOUS ENGAGER ?
  + Janvier : …………………………………………………………………………………………………………………………………..
  + Février……………………………………………………………………………………………………………………………………..
  + Mars : ……………………………………………………………………………………………………………………………………..
  + Avril : ………………………………………………………………………………………………………………………………………
  + Mai : ……………………………………………………………………………………………………………………………………….
  + Juin : ……………………………………………………………………………………………………………………………………….
  + Juillet : …………………………………………………………………………………………………………………………………….
  + Août : ………………………………………………………………………………………………………………………………………
  + Septembre : …………………………………………………………………………………………………………………………….
  + Octobre : …………………………………………………………………………………………………………………………………
  + Novembre : …………………………………………………………………………………………………………………………….
  + Décembre : ……………………………………………………………………………………………………………………………..
* **LES DÉMARCHES ENGAGÉES : AVEZ-VOUS DÉJÀ PRIS CONTACT AVEC LES ACTEURS LOCAUX ET ORGANISMES PROFESSIONNELS (VILLE, REGION, CCI, CHAMBRE DE MÉTIERS,...) OU ENTREPRIS DES DÉMARCHES (AIDES, PROSPECTION...) ?**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Organisme** | **Types de démarches ou d'aides** | **Etat d'avancement**  (en cours, acquis) |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

**6. Présentation des moyens**

* **L’IMPLANTATION**

**PRECISEZ-VOS BESOINS :**

Surface totale minimum : m² Surface de vente (salle(s)) : m² Réserves : m² Locaux techniques (cuisines) : m²

Autres : Précisez :

* **CONTRAINTES TECHNIQUES ÉVENTUELLES** (extraction de fumée, ventilation, …)

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

* **LE PERSONNEL**

**COMPTEZ-VOUS EMBAUCHER DU PERSONNEL ?**

OUI  NON

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | Dès le démarrage | Fin de l'année 1 | Fin de l'année 2 |
| Nombre de salariés prévu |  |  |  |
| Fonction |  |  |  |
| Type de contrat  CDI, CDD, TPS PARTIEL, APPRENTISSAGE |  |  |  |

* **INVESTISSEMENTS MATERIELS**

**VEUILLEZ INDIQUER LE MATÉRIEL, LES MACHINES ET OUTILS NÉCESSAIRES À L'EXPLOITATION DE VOTRE ACTIVITÉ**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Désignation** | **A acquérir** | | **En possession** | | **Valeur HT (€)** |
| Neuf | Occasion | Neuf | Occasion |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
| TOTAL (€) | | | | |  |

* **AVEZ-VOUS ESTIMÉ VOTRE INVESTISSEMENT ?**

OUI  NON

Montant estimé : € Montant de votre apport personnel : €

* **AVEZ-VOUS PRIS CONTACT AVEC DES ÉTABLISSEMENTS BANCAIRES ?**

OUI  NON

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Organisme bancaire | Type de demande | État d'avancement | | |
| Acceptée | Refusée | En Cours |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

**\* Joindre votre plan de financement prévisionnel lors du dépôt de votre candidature**

**7. Analyse prévisionnelle**

* **EXPLICATION DU CHIFFRE D'AFFAIRES PRÉVISIONNEL**

Nombre de clients potentiels sur la zone de chalandise : Nombre de clients par jour :

Panier moyen : € / clientèle

Veuillez expliquer vos hypothèses de calcul retenues (prix unitaire, marge, quantité vendue sur l'année, nombre de clients, …) pour votre compte d'exploitation prévisionnel.

CA année 1 : € HT CA année 2 : € HT CA année 3 : € HT

**\* Joindre (sur 3 ans) lors du dépôt de candidature :**

* **votre compte de résultat prévisionnel détaillé,**
* **votre bilan prévisionnel,**
* **votre plan de financement.**
* **J'ATTESTE SUR L'HONNEUR :**

L'exactitude des renseignements fournis,

N'être sous le coup d'aucune(s) sanction(s) m’interdisant de diriger, gérer, administrer ou contrôler une entreprise.

A (ville),

le (Date)

## Signature

**7. 6. Pièces à joindre**

* **Si le candidat est une personne physique, pièce d'identité en cours de validité (carte nationale d'identité, passeport, titre de séjour ouvrant la possibilité d'exercer une activité professionnelle),**
* **Si le candidat est une personne morale, la copie des statuts, le justificatif d'inscription au registre du commerce et des sociétés ou au répertoire des métiers, ( + joindre si possible vos trois derniers bilans et vos trois derniers comptes de résultat lors du dépôt de votre candidature + photos si vous êtes déjà commerçant).**
* **Bulletin n°3 du casier judiciaire des candidats personnes physiques ou des représentants de la personne morale,**
* **3 derniers avis d'imposition,**
* **Le curriculum-vitae du (des) candidat(s) pressenti(s) ou du (des) représentant(s) de la personne morale,**
* **Lettre de motivation et de présentation du projet,**
* **Le justificatif de l’apport personnel et des garanties financières,**
* **Le justificatif de la qualification professionnelle si profession réglementée,**
* **Le justificatif des diplômes, attestations de formation, certificats divers dont le candidat se prévaut,**
* **Joindre (sur 3 ans) lors du dépôt de candidature :**
* **votre compte de résultat prévisionnel détaillé,**
* **votre bilan prévisionnel,**
* **votre plan de financement.**
* **Tout autre document jugé nécessaire par le candidat**